

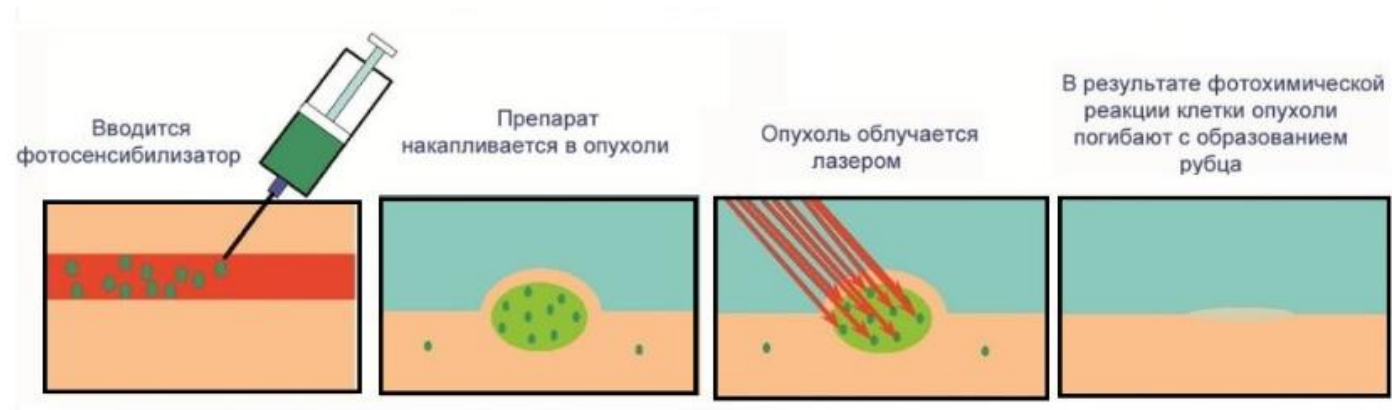


MED GIS

INNOVATION FOR YOUR HEALTH

Лазерная фототерапия рака

Описание продукта



Лазерная терапия рака это

- Воздействие на патологический очаг энергией лазера через накопленный сенсибилизатор
- Который в свою очередь при поглощении энергии лазера выделяет кислород
- Кислород воздействуя на патологический очаг вызывает распад опухоли таким образом достигается безопасный лечебный эффект

Научная новизна

- Впервые в Казахстане будет внедрена новая инновационная технология по лечению различных форм рака.
- Будет стимулированы дальнейшие научные разработки в онкологии.

Цель проекта: создание научно-производственного комплекса по производству технологий фото-динамической терапии онкологических состояний

Задачи проекта:

Выпуск лазерного оборудования для фото-динамической терапии

Выпуск фотосенсибилизатора для фото-динамической терапии

Создание научно-технологической базы для дальнейшего развития технологии фото-динамической терапии

Проблема

- Высокая уничтожающая способность фото-динамической терапии на раковые клетки при отсутствии повреждения на здоровые клетки.
- Высокая селективность воздействия на раковые клетки – 99,99%
- Низкая стоимость и простота лечения без привязки к стационару.

Решение проблемы

Для целевой аудитории нами будет предложена уникальная технология не имеющая аналогов, которая поможет решить две главные проблемы:

- Резко снизится смертность в отдельных группах онкологических больных, где традиционные методики (хирургия и химиотерапия) не дают желаемого эффекта.
- Резко снизится стоимость лечения у онкобольных.
- Сократится время лечения онкобольных

Конечный потребитель (Целевая аудитория)

- Все профильные медицинские организации Республики Казахстан осуществляющие медицинские услуги у онкологических больных.
- Все научно-клинические центры Республики Казахстан ведущие научные разработки в онкологии

Результаты по проекту

Проект был успешно реализован в 2004 году профессором Shestak S. в объеме **4 500 000 евро**, когда были использованы для производства ТГПТС по технологии GMP от имени ORGANICA GmbH, / Wolfen, после завершения токсикологического исследования GLP и проведения клинических испытаний фазы II а/II б и фазы III, а также получены разрешения на продажу (AMZ).

Также было привлечено **9 000 000 евро** к концу 2011 года для дальнейшей реализации проекта

- Уровень TRL – технология была реализована на базе Университета Лейпциг, Германия

Публикации:

- <http://www.who.int/mediacentre/news/releases/2003/pr61/en/index.html>
- <http://www.krebsgesellschaft.de/krebshaefigkeit,11267.html>
- J Photochem Photobiol B. 2005 78(3):203-213 und Methods Find Exp Clin Pharmacol 2008;30(1):17-23.

(19)		Europäisches Patentamt European Patent Office Office européen des brevets		(11)	EP 1 066 293 B1
(12)	EUROPÄISCHE PATENTSCHRIFT				
(45)	Veröffentlichungstag und Bekanntmachung des Hinweises auf die Patenterteilung: 17.07.2002 Patentblatt 2002/29		(51)	Int Cl.7: C07D 487/22 , A61K 31/40	
(21)	Anmeldenummer: 99914561.8		(86)	Internationale Anmeldenummer: PCT/EP99/02228	
(22)	Anmeldetag: 31.03.1999		(87)	Internationale Veröffentlichungsnummer: WO 99/50269 (07.10.1999 Gazette 1999/40)	
(54)	PORPHYRINE UND IHRE VERWENDUNG ALS PHOTOSENSITIZER NEW PORPHYRINS AND THEIR USE NOUVELLES PORPHYRINES ET LEUR UTILISATION				
(84)	Benannte Vertragsstaaten: AT CH DE FR GB LI NL		• BERR, Frieder D-04109 Leipzig (DE) • WIEDEMANN, Peter D-04229 Leipzig (DE)		
(30)	Priorität: 31.03.1998 DE 19814405		(74) Vertreter: Freiherr von Wittgenstein, Arved, Dr. et al Patentanwälte Abitz & Partner Postfach 86 01 09 81628 München (DE)		
(43)	Veröffentlichungstag der Anmeldung: 10.01.2001 Patentblatt 2001/02		(56) Entgegenhaltungen: EP-A- 0 337 601 WO-A-96/13504 WO-A-97/20846 WO-A-97/32885 DE-A- 19 627 164		
(73)	Patentinhaber: Schastak, Astrid 04509 Zschortau (DE)				
(72)	Erfinder: • SCHASTAK, Stanislaw D-04509 Zschortau (DE) • SHULGA, Alexander Minsk, 220013 (BY)				

Потенциальный объем рынка

- TAM общий объём рынка по Казахстану – **7-12 млрд тенге**
- SAM доступный объем рынка по Астане – **5 800 млн тенге**.
Планируется охватить пока на первые 2 года около 10% рынка, что составляет только **580 млн тг**
- SOM реально достижимый объем рынка по амбулаторному звену Астаны– **630 млн тенге**

Сравнительный таблица с аналогами

Показатели (в качестве показателей должны быть предоставлены показатели раскрывающие конкурентные преимущества продукции/услуги)	Ваша продукция/ услуга THPTS	Аналог 1 Haemato- porphyrin- Derivat (HpD) QLT / Canada	Аналог 2 Verteporfin, BPD-MA/ Visudyne®) / Novartis Corp. / Schweiz	Radachlorin® / Radapharma , Россия
Показатель 1 Светопоглощение, нанометры	760 нм	630 нм	630 нм	630 нм
Показатель 2 Глубина терапии, мм	25	3	1	5
Показатель 3 Растворимость в воде	20 мг/мл	нет	нет	нет
Показатель 4 Сенсибилизация кожи, дней	24 дня	2 месяца	2 месяца	2 месяца
Реализационная цена, тенге	160 000	200 000	200 000	200 000

Бизнес-модель

- **Способ монетизации в рамках ОСМС и ГОБМП:** разработка услуги в тарификатор (сеанс лазерной фототерапии) и внедрение группы КЗГ в зависимости от вида рака
- **Каналы продаж:** быстрый через частную инициативу (частникам) и более стабильный и широкий в рамках ГОБМП и ОСМС – через внедрение лечения путем включения в тарификатор и перечень КЗГ
- **Себестоимость и цена реализации:**
 - 6 млн тенге оборудование и обучение (себестоимость) + 20 комплектов расходников * 200 тыс тг . = 10 млн тг
 - 12 млн тг – стоимость реализации 1 прибора + 15 млн тг на 20 комплектов расходников (750 тыс тг* 20 комплектов) = 27 млн
 - Прибыль = 27 млн – 10 млн = 17 млн тг
- **План продаж/прибыли на 5 лет:**
 - 1 год продажа 3 комплектов на 30 млн тг (прибыль 51 млн тг)
 - 2 год продажа 10 комплектов на 100 млн тг (прибыль 170 млн тг)
 - 3 год продажа 20 комплектов на 200 млн тг (прибыль 340 млн тг)
- С учетом емкости рынка Казахстана (см предыдущий слайд) перспективы роста видятся хорошими.

Команда проекта



Ашимов Нурлан Токенович – Руководитель проекта

- Роль – организация и техническая реализация проекта
- Компетенция – ответственный за выпуск и коммерциализация конечного продукта

Shestak Stas – со-руководитель проекта, обладатель ноу-хау, роль – интеллектуальная безопасность

Ким Сергей Васильевич – руководитель отдела коммерциализации технологий

Жумадилов Даулет Шаймарданович – руководитель отдела научно-клинических исследований.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ СОТРУДНИЧЕСТВА

- мы хотим найти потенциального партнера для внедрения нами разработанной технологии на условиях 20% от прибыли
- Мы хотели бы найти партнера для совместной организации цеха по производству лазерного оборудования и фармпрепарата

КОНТАКТЫ

+7 7788188178

nurlan.aschimov@gmail.com